

## PRESSEINFORMATION

### **Bonnfinanz realisiert IT-Plattform mit ajco solutions GmbH**

**Bonn, 21. Januar 2020. Die Bonnfinanz AG geht im Zuge ihrer Wachstumsstrategie einen weiteren Schritt: Nach der Übernahme durch die Private-Equity-Spezialisten BlackFin folgt nun der Aufbau einer modernen IT-Infrastruktur. Für die Kernsysteme „Vertriebsstammdaten/Provisionsabrechnung“ und „CRM“ setzt Bonnfinanz dabei auf die Unterstützung der ajco solutions GmbH sowie auf die Software-Anbieter FiANTEC Provisionslösungen GmbH und Aurea.**

Stefan Mertes, Vorstand Finance, IT & Operations bei Bonnfinanz, erklärt die Entscheidung für die Zusammenarbeit mit ajco solutions: „Die ajco-Berater konnten ähnliche Herausforderungen nicht nur als externe Berater, sondern auch in früherer Linienverantwortung schon mehrfach erfolgreich lösen und bringen nachweislich tiefes vertriebliches und fachliches Know-how mit. Kombiniert mit der Systemlösungskompetenz basierend auf ‚Aurea CRM‘ sowie ‚FiANTEC‘ gibt uns das die Sicherheit, unsere anspruchsvollen Ziele zu erreichen.“

Die FiANTEC Provisionslösungen GmbH übernimmt bei dem Projekt die Abbildung der Vertriebsstammdaten sowie die Provisionsabrechnung mit der Standard-Software „FiANTEC v4“. „FiANTEC und ajco gehören beide zur Consileon-Gruppe“, erläutert Andreas Adam, Geschäftsführer der Unternehmen. „Bestehende Vergütungsmodelle in neue Systeme zu migrieren ist zwar durchaus komplex, aber nichts, das wir zum ersten Mal machen. Die Spezialisten der ajco und FiANTEC haben erstmals vor 15 Jahren gemeinsam für das Maklerunternehmen American Express Finanzmanagement GmbH gearbeitet und seitdem zahlreiche Projekte erfolgreich umgesetzt.“

Auch bei der Kooperation mit dem amerikanischen Software-Hersteller Aurea bringt ajco Erfahrung mit. Seit der Übernahme der update Software AG durch Aurea im Jahr 2013, bildet das heutige „Aurea CRM“ den Kern der „Aurea Customer Experience Plattform“. „Das Financial Service-Template der ‚Aurea CRM‘-Software bietet ideale Voraussetzungen, um die Anforderungen hierarchischer Vertriebsstrukturen mit komplexen Rollen und Rechten abzubilden und einen optimalen Vertriebspartner-Arbeitsplatz zu schaffen“, meint Ulrich Höner zu Bentrop, Projektleiter der ajco bei Bonnfinanz.

#### **Über die ajco solutions GmbH:**

Die ajco solutions GmbH wurde im Jahr 2004 gegründet und ist eine der führenden Vertriebsberatungen für Kunden unterschiedlicher Branchen. Zu den Beratungsschwerpunkten des Unternehmens zählen Vertriebsstrategie, Vertriebsprozesse, Vergütungsmodelle sowie CRM. Neben dem strategischen und konzeptionellen Know-how sowie der Erfahrung aus einer Vielzahl von Projekten profitieren Kunden zudem von diversen IT-Leistungen wie der Anwendungsentwicklung oder der Anpassung von Standardsoftware.

Die ajco ist Mitglied der Consileon-Gruppe und beschäftigt rund 30 Mitarbeiter an den Standorten Ansbach, Edingen-Neckarhausen und Köln.

Weitere Informationen: [www.ajco.de](http://www.ajco.de)

**Pressekontakt:**

saalto Agentur und Redaktion GmbH

Konstanze Kulus

Bienleinstorstraße 12

76227 Karlsruhe

Tel.: +49 (0)721/160 88-78

E-Mail: [konstanze@saalto.de](mailto:konstanze@saalto.de)

[www.saalto.de](http://www.saalto.de)